



MICROEMPRENDE

FORMULARIO DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO.

2026

Nombre del Proyecto:

Titular:



**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con vos



**COMODORO
CONOCIMIENTO**
AGENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO



**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con VOS



ÍNDICE

¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?	Pág. 3
DOCUMENTACIÓN A PRESENTAR	Pág. 3
1. DATOS PERSONALES	Pág. 4
DATOS DEL GRUPO FAMILIAR CONVIVIENTE	Pág. 4
DATOS DEL GARANTE	Pág. 4
CARACTERÍSTICAS DEL CRÉDITO SOLICITADO	Pág. 5
2. EN CUANTO AL EMPRENDIMIENTO	Pág. 5
3. EN CUANTO AL MERCADO	Pág. 6
4. COMPETENCIA	Pág. 7
5. SOBRE LA PRODUCCIÓN	Pág. 7
6. DETERMINACIÓN DE PRECIOS	Pág. 8
GLOSARIO SIMPLE PARA ARMAR TU PROYECCIÓN DE INGRESOS Y GASTOS	Pág. 12
CUADRO DE ACTIVOS Y PASIVOS	Pág. 13





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con Vos



¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

Personas con emprendimientos nuevos o en funcionamiento mayor de 18 años, con residencia en la ciudad de Comodoro Rivadavia no menos a 3 años que posean garantía de un tercero.



MONTO

Hasta 12 SMVM
(Salario Mínimo Vital
y Móvil)



TASA DE INTERÉS

40% de la T.N.A. (30
días) de Banco
Nación



PLAZOS

12-24-36 meses
(Periodo de gracia
plena por 3 meses)



GARANTÍA

Recibo de sueldo
de tercero

DOCUMENTACIÓN A PRESENTAR:

(Toda la documentación debe ser a nombre de quien solicita el crédito)

- ✓ Formulario de proyecto completo
- ✓ Fotoc.de DNI de frente y dorso. Titular del proyecto y garante
- ✓ Fotoc. de factura de servicios para constatar domicilio real. Titular y garante
- ✓ Fotoc. recibo de sueldo garante
- ✓ Comprobante de CBU del titular del crédito
- ✓ Presupuesto o pro-forma del producto/servicio que desea adquirir
- ✓ Fotoc. de título de propiedad o contrato de comodato que acredite que el lugar donde se desarrolla la actividad es del solicitante
- ✓ Libre deuda municipal.

*Certificados o comprobantes en el caso de haber participado en cursos y/o capacitaciones. En el caso de tratarse de Manipulación de alimentos presentar acta de inspección de Bromatología Municipal y Análisis de los productos fabricados.





COMODORO
RIVADAVIA
Estamos con Vos



1. DATOS PERSONALES

Nombre Completo y Apellido

DNI

CUIL

Dirección/Barrio

Teléfono de Contacto

Nivel de Estudios Alcanzados

Correo electrónico

¿Se encuentra registrado en ARCA?

¿Recibiste anteriormente créditos para este emprendimiento u otros? ¿finalizaron en tiempo y forma?

¿Posee vehículo propio? ¿El vehículo está afectado a la actividad?

¿Posee vivienda propia? ¿La vivienda, está afectada a la actividad?

DATOS DEL GRUPO FAMILIAR CONVIVIENTE.¹

CUADRO 1

Nombre y Apellido	Parentesco	Edad	Situación Laboral

DATOS DEL GARANTE

Nombre Completo y Apellido

DNI

Fecha y Lugar de Nacimiento

Dirección/Barrio

Teléfono de Contacto

Nivel de Estudios Alcanzados

Correo electrónico

¹ Deben completarse todos los campos solicitados.





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con VOS



CARACTERÍSTICAS DEL CRÉDITO SOLICITADO

CUADRO 2

MONTO SOLICITADO	\$
¿DESTINO DEL CREDITO? Especificar en que será utilizado el crédito	
FORMA DE DEVOLUCIÓN DEL CRÉDITO	 CUOTAS MENSUALES
	 MESES DE GRACIA

2. EN CUANTO AL EMPRENDIMIENTO

2.a. ¿De qué se trata su emprendimiento? ¿Qué tipo de actividad realiza/realizará para la cual está solicitando financiamiento? ¿Antigüedad? ¿Posee punto de venta/servicio? si la tuviera, indicar ubicación del comercio.

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

2.b. DENOMINACIÓN, (MARCA E IMAGEN SI POSEE)

2.c. ¿Tiene experiencia en la actividad? ¿realizó alguna capacitación? ¿cual?

.....
.....
.....
.....
.....





COMODORO
RIVADAVIA
Estamos con Vos



2.d. ¿Cuál es el beneficio que le aportaría al desarrollo de la actividad la adquisición de la maquinaria/insumos / materia prima?

2.e. ¿Participa en ferias, eventos o algún otro espacio de comercialización de sus productos o servicios? ¿Cuáles?

2.f. ¿Qué dificultades crees que podría o tiene que enfrentar tu emprendimiento?
¿Cómo lo solucionas o lo solucionarías?

3. EN CUANTO AL MERCADO

3.a. ¿Tenés claro quién es tu cliente ideal? Pensá en un perfil específico: por ejemplo, mujeres de más de 40, que viven en barrios alejados, con o sin hijos, que hacen actividad física. No se trata de abarcar a todos, sino de identificar tu nicho real para poder dirigir tu comunicación y tus ventas.

3.b. Describir los medios de pago implementados o a implementar (marcar con una X)

☐ TRANSFERENCIA ☐ DEPOSITO ☐ QR ☐ TARJETAS CRÉDITO ☐ FINANCIADO
☐ OTROS

3.c. ¿QUIÉNES SON O SERÁN SUS PRINCIPALES PROVEEDORES?

CUADRO 3

Nombre del proveedor	Insumo/producto	Ubicación	¿Cantidad de compras al mes?





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con VOŚ



3.d. ¿Realiza o realizará acciones de publicidad para apoyar el emprendimiento? ¿Por qué medios?

4. COMPETENCIA

CUADRO 4

NOMBRE DEL COMPETIDOR	NOMBRE DEL PRODUCTO	PRECIO			CALIDAD		
		Menor	Igual	Mayor	Menor	Igual	Mayor

¿CÓMO SE ABASTECEN ACTUALMENTE SUS POTENCIALES CLIENTES? marque con una cruz	LOCAL	REGIONAL	NACIONAL	IMPORTADA
---	-------	----------	----------	-----------

5. SOBRE LA PRODUCCIÓN

5.a. ¿Cómo es tu proceso productivo? Contá los pasos clave: desde la producción hasta la venta. ¿Cuánto tiempo le dedicas por día o por semana a cada etapa del emprendimiento? Sé concreto

5.b. INDIQUE SU CAPACIDAD MÁXIMA Y PROMEDIO DE PRODUCCIÓN MENSUAL (en unidades) *si el emprendimiento es nuevo indicar supuestos.



**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con Vos



CUADRO 5

Producto o Servicio	Producción Promedio Mensual Actual	Producción Promedio Mensual Proyectada con crédito otorgado
	Unidades	Unidades
1.		
2.		
3.		
4.		
TOTALES		

5.c. ¿Con que equipo de trabajo, maquinaria y/o herramientas cuenta para el desarrollo del emprendimiento?

6. DETERMINACIÓN DE PRECIOS

CUADRO 6

Producto o Servicio	Producción Promedio Mensual Actual	
	Costo de Producción/Unidad	P.V/Unidad
1.		
2.		
3.		
4.		
TOTALES		

CUADRO 7

Producto o Servicio	VENTA promedio mensual actual en pesos \$AR			VENTA promedio mensual proyectada con el crédito otorgado en pesos \$AR		
	Unidades	Precio de venta	Total	Unidades	Precio de venta	Total
1.						
2.						
3.						
4.						
TOTAL						





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con Vos



2) Detalle de Ingresos y Egresos.

	Mes 0 (otorga crédito)	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4
INGRESOS					
TRASLADO DE SALDO MES ANTERIOR					
1. POR VENTAS (CUADRO DE DETERMINACIÓN DE PRECIOS)					
2. OTROS INGRESOS²					
3. Total de Ingresos (a)					
EGRESOS					
4. MANO DE OBRA (SALARIOS DE EMPLEADOS O COLABORADORES)					
5. ELECTRICIDAD					
6. GAS					
7. TELÉFONO/INTERNET					
8. COMBUSTIBLE O PASAJES					
9. SEGUROS					
10. MATERIA PRIMA					
11. PUBLICIDAD					
12. MATERIALES DE OFICINA					
13. ALQUILER (EN EL CASO QUE PAGUE ALQUILER)					
14. IMPUESTOS (ARCA-II BB)					
15. CUOTA DE MICROCRÉDITO (TENER EN CUENTA EL PERÍODO DE GRACIA)					
16. OTROS (ESPECIFICAR DEBAJO)					
Total de Ingresos (b)					
17. Superávit / Déficit (a-b)					

² Incluye ingresos de todo tipo relacionados al emprendimiento para el cual solicita el crédito





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con VOS



ACTIVO	VALOR DECLARADO \$
Disponibilidades	
Créditos	
Créditos	
Bienes de Cambio	
Bienes de Uso	
Total ACTIVO	





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con VOS



PASIVO	VALOR DECLARADO \$
Deudas Bancarias	
Deudas Comerciales	
Prendas-Hipotecas	
Otras Deudas	
Total PASIVO	





**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con Vos



GLOSARIO SIMPLE PARA ARMAR TU PROYECCIÓN DE INGRESOS Y GASTOS

1. Ventas

En el mes 0, escribí cuánto estás vendiendo hoy en total (todo junto, sin contar ventas a crédito).

Después en los meses siguientes, realiza una proyección: si te dan el crédito, ¿cuánto más podrías vender? Podés sumar el aumento esperado de ventas + un poco de inflación!

2. Otros ingresos

Ingresos que también vienen del emprendimiento, pero no del producto principal. Ejemplo: si confeccionas ropa y también das asesorías, las asesorías van acá.

3. Total de ingresos

Sumá las ventas + los otros ingresos. Eso te da el total de plata que entra por el emprendimiento.

4. Mano de obra

Gastos en sueldos de personas que ayudan en tu emprendimiento (empleados o colaboradores). Si trabajás sola/o, podés dejarlo vacío o ponerte un "sueldo" si lo querés calcular ahora.

5. Electricidad

Si trabajás desde casa, colocá una parte proporcional del total de la boleta (según las horas que usás para el emprendimiento).

6. Gas

Igual que la electricidad: si lo usás en parte para el emprendimiento, estimá un porcentaje y ponelo.

7. Teléfono / Internet

Si usás el teléfono o internet para el emprendimiento y también en tu vida personal, anotá solo una parte.

Podés calcular cuánto usás por día en el emprendimiento y sacar un promedio mensual.

Ejemplo rápido:

- Boleta: \$3.000
- Lo usás 4 horas por día para trabajar
- Si el mes tiene 30 días: $\$3.000 / (24 \text{ hs} \times 30 \text{ días}) = \$4,17$ por hora
- 4 hs por día $\times \$4,17 = \$16,68$ por día $\times$ días trabajados

8. Combustible / Pasajes

Todo lo que gastás en moverte por el emprendimiento: ir a ferias, entregar pedidos, buscar insumos, etc.

9. Seguros

Si pagás un seguro por el local, el auto que usás para trabajar o para tus empleados, anotá ese gasto acá.





COMODORO
RIVADAVIA
Estamos con VOS



10. Materia prima

Todo lo que necesitás para hacer tu producto o servicio. Ejemplos: telas, harina, etiquetas, hilos, envases, etc. RECORDA!! Este gasto varía según cuánto produzcas.

11. Materiales de oficina

Cosas para organizarte o administrar: hojas, cuadernos, biromes, tinta, carpetas, impresiones, etc.

12. Alquiler

Si alquilás un lugar para producir o vender, va el monto total. Si es tu casa, poné una parte proporcional.

13. Impuestos

Acá van el Monotributo, Ingresos Brutos u otros impuestos que pagás por el emprendimiento.

14. Cuota del microcrédito

Anotá cuánto vas a pagar por mes, una vez que empieces a devolver el crédito (cuando se termine el “período de gracia”).

15. Otros gastos

Cualquier otro gasto que tengas y no entre en los anteriores. Ejemplo: embalajes, viáticos, capacitaciones, comisiones de venta online, etc.

CUADRO DE ACTIVOS Y PASIVOS

Disponibilidades: dinero en efectivo o en cuentas bancarias, lista para usar ahora.

Créditos: dinero que te deben (clientes, préstamos que diste, etc.)

Bienes de Cambio: lo que compraste o producís para vender (mercadería, materia prima, etc.)

Bienes de Uso: herramientas, máquinas, muebles, vehículos o inmuebles que usás en tu emprendimiento (no para vender, sino para trabajar)

Deudas Bancarias: préstamos, adelantos o créditos que tenés con bancos

Deudas Comerciales: facturas pendientes con proveedores u otras empresas

Prendas - Hipotecas: bienes que diste como garantía de una deuda (por ejemplo, un auto o una casa)

Otras Deudas: cualquier otra deuda que no entre en las categorías anteriores (impuestos atrasados, préstamos personales, etc.).

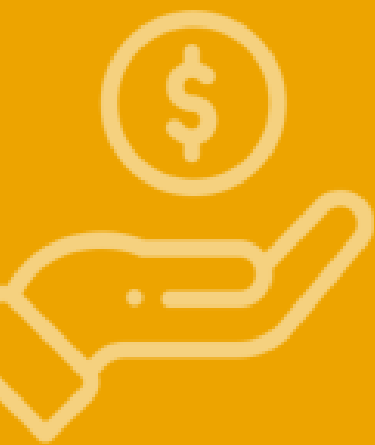
Por mayor información contactarse al siguiente mail :

✉ unidades.negocios@conocimiento.gob.ar o al

📞 WhatsApp 2975403095

13





MICROEMPRENDE

FORMULARIO DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO.

2026

Visita nuestras redes sociales:



consultas@conocimiento.gob.ar



[conocimientoCR](#)



[Agencia Comodoro Conocimiento](#)



[comodoro_conocimiento](#)



[comodoroconocimiento](#)



[@conocimientoCR](#)



**COMODORO
RIVADAVIA**
Estamos con VOS

